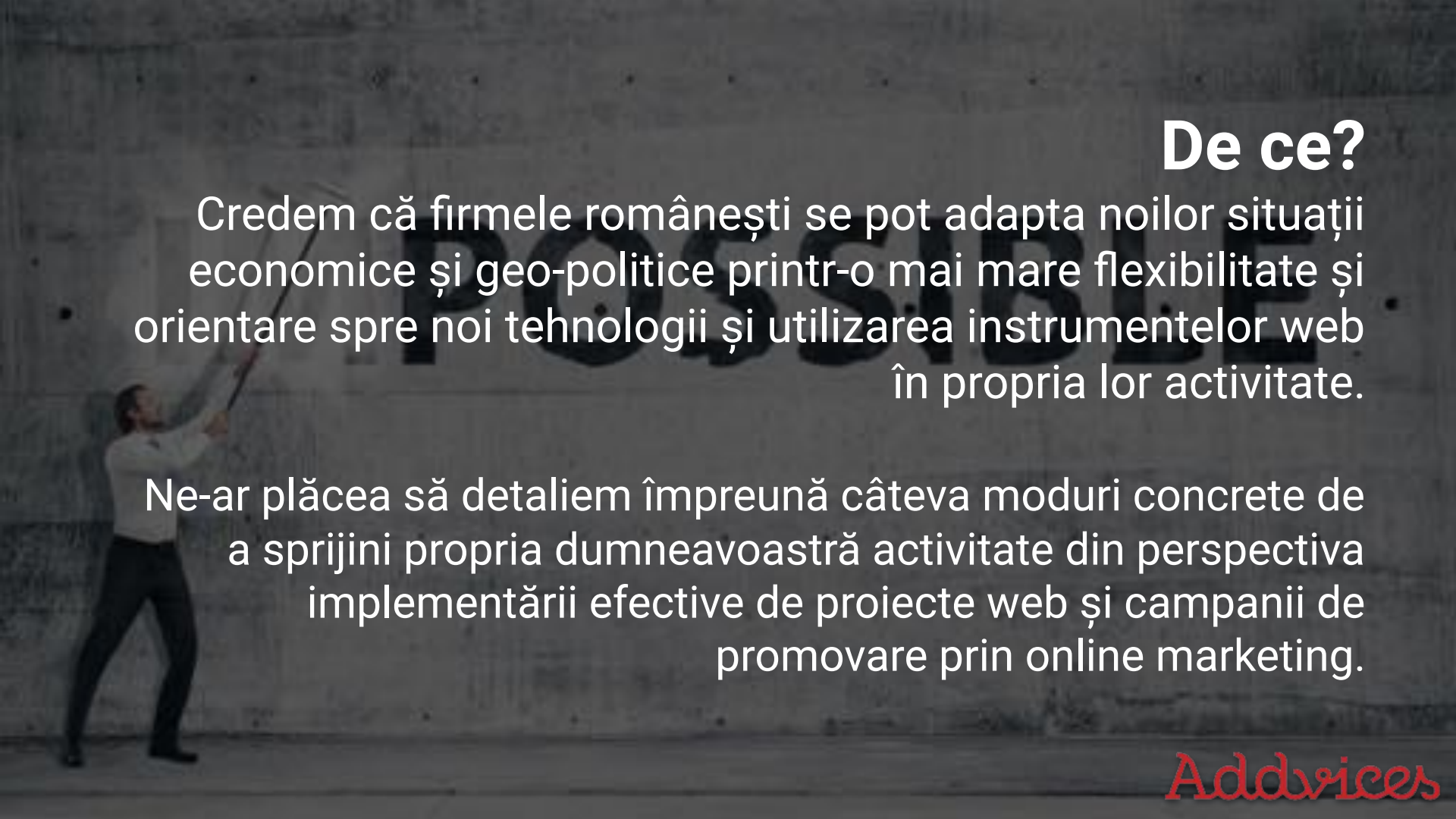
Servicii web și consultanță IT

Servicii digitale de creștere a competitivității prin proiecte IT și instrumente online de promovare

markmedianet.ro este parte a
Addvices Media



De ce?

Credem că firmele românești se pot adapta noilor situații economice și geo-politice printr-o mai mare flexibilitate și orientare spre noi tehnologii și utilizarea instrumentelor web în propria lor activitate.

Ne-ar plăcea să detaliem împreună câteva moduri concrete de a sprijini propria dumneavoastră activitate din perspectiva implementării efective de proiecte web și campanii de promovare prin online marketing.

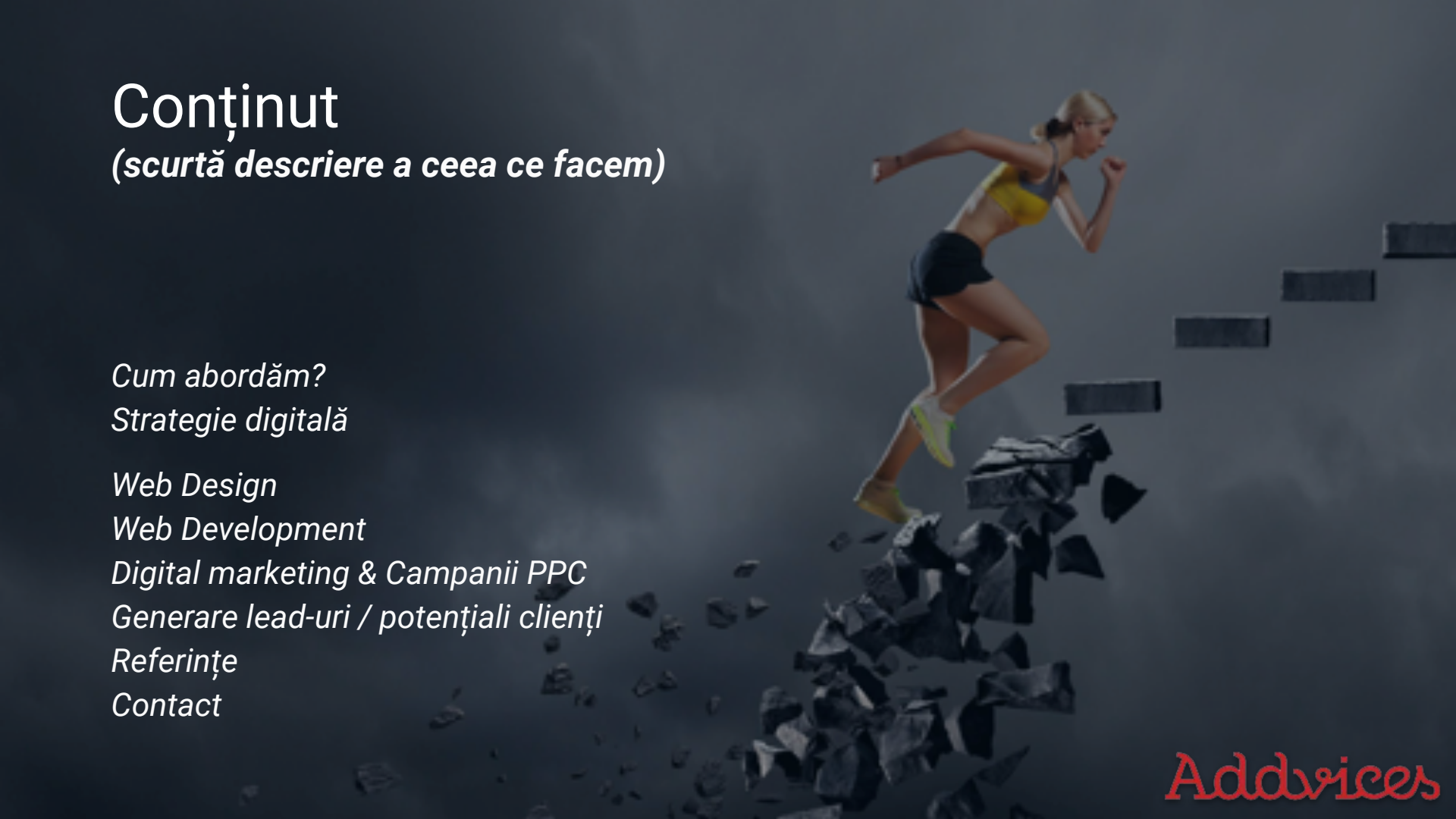
Addvices

Deviza noastră:
Reprezentăm o firmă digitală ce are ca scop sprijinirea și creșterea activității și competitivității companiilor românești folosind tehnologii online.

Addvices

Conținut

(scurtă descriere a ceea ce facem)



Cum abordăm?
Strategie digitală

Web Design
Web Development
Digital marketing & Campanii PPC
Generare lead-uri / potențiali clienți
Referințe
Contact

Addvices

cum abordăm?

În condiţii economice ”normale”, poate activităţile online ar fi avut o rată de adopţie mai lentă, şi implementarea / utilizarea lor ar fi mers într-un ritm mai ...domol. Situaţia însă s-a schimbat...

În prezent, traversăm o perioadă cu multe incertitudini şi schimbări, atât economice cât şi geo-politice, iar adaptarea considerăm că este esenţială. Istoric vorbind, fiecare secol vine cu provocări şi oportunităţi, pe care o mică parte le vor putea fructifica.
Ne-ar plăcea să putem face acest lucru împreună cu dumneavoastră!

Intenţia acestui material este doar de a **stabili o discuţie** prin care să ne cunoaştem şi de a vedea **împreună** oportunităţile pe zona de proiecte online / digitalizare aplicate punctual în propria dumneavoastră activitate.

#restart #continuitate #provocări #abordare-nouă #online

Addvices

strategie digitală

Fără îndoială o situație de criză este o combinație de **teamă** și **oportunitate**.
Limba chineză folosește două idiomuri care definesc întocmai aceste două cuvinte.
Există oportunități în aproape orice situație de criză, cheia stă în ”**cum** să o gestionezi”.

Este o certitudine că **traficul online a crescut considerabil**, companiile caută noi parteneri/colaboratori/clienți pe Internet, activitățile se digitalizează accelerat, punându-se accent pe mediul online mai mult decât s-a pus până acum...

Ce facem efectiv este să regândim strategiile digitale pentru a oferi un mod măsurabil prin care putem folosi mediul online pentru a acționa în direcția viziunii afacerii Dvs și/sau a unor obiective de marketing. **Construim nu doar site-uri, ci și aplicații** care să automatizeze / eficientizeze procese, testăm, măsurăm și retestăm campaniile digitale, pentru a genera **rezultate cuantificabile**.

#DigitalStrategy #Website #Conversions #e-Commerce #Web-Applications

Addvices

web design

Un proiect web poate fi un proces complex, ce presupune multe aspecte de finețe dacă se dorește ca o idee să fie implementată corespunzător. În prezent, **flexibilitatea** și **adaptabilitatea** sunt foarte importante, motiv pentru care mediul online merită abordat, poate mai **diferit** ca niciodată…

Utilizăm cele mai noi tehnologii web și respectăm cele mai noi reguli **UX** (**U**ser e**X**perience) și **UI** (**U**ser **I**nterface) pentru a crea **soluții de prezentare eficiente** și **ușor de gestionat** pentru website-uri, aplicații web, tranzacții prin e-commerce sau a blogurilor personale (sociale). Totul în **termene de execuție clare** și bugete cât mai bine estimate.

#UX&UI #MobileWebsite #ResponsiveDesign #e-Commerce #Blogs

Addvices

web development

Unul din serviciile noastre principale este **dezvoltarea de aplicații web** cu un design atractiv, eficient, pe care să le puteți gestiona cu ușurință și, totodată, să fie **simplu de utilizat** pentru vizitatori.

Când avem de a face cu o perioadă cu reguli sociale în continuă dinamică, devine cu atât mai importantă crearea unor soluții web care să poată acomoda activitatea curentă cu situația prezentă.

Fie că vorbim de un **website**, o **aplicație web** sau o **soluție e-commerce**,
suntem aici pentru a vă oferi și pentru a construi o **soluție adaptată**
companiei Dvs. și situației actuale.

#Website #Web-Applications #ResponsiveDesign #e-Commerce #ContentManagementSystem

Addvices

digital marketing

Vă conectăm cu audiența pe care o doriți prin canale digitale, acolo unde aceștia își petrec cel mai mult timpul, într-un mod cu totul altfel decât s-ar face prin (aproape) orice canal de marketing tradițional.

Marketingul a fost mereu o cale de conecta ”afacerea” cu audiența, **în locul** și **la momentul potrivit**. Astăzi marketingul înseamnă să ai contact cu audiența în locul în care ei deja își petrec cea mai mare parte din timpul liber (și nu numai) - **pe internet**.

Canale precum motoare de căutare, social media, email și alte website-uri (blog-uri, microsite-uri, landing-pages, etc.) pot fi utilizate pentru a vă **conecta cu clienții** ori cu audiența curentă și/sau viitoare.

#DigitalMarketing #LandingPages #SocialMedia #Blog #PPC #SEO

Addvices

campanii digitale PPC

Campaniile tip Pay-Per-Click sunt unele dintre cele mai utilizate mijloace de a ”atinge” audiența dorită, în variate formate, pe (aproape) **toate dispozitivele digitale** pe care cineva le-ar putea folosi.

Fie că accesează internetul de pe **laptopul** de birou, **smart-phone**-ul personal, ori se uită pe **YouTube** de pe **televizorul smart** de acasă - toate sunt medii digitale unde putem rula o campanie Google Ads.

Campanii în ”rețeaua de căutare”, ”rețeaua de display”, ”cumpărături Google”, ”campanii video”, ”campanii pentru aplicații” - toate sunt moduri în care putem genera rezultate măsurabile.

Vă propunem **să discutăm** cum se pot folosi aceste instrumente de către beneficiar, pentru a atinge obiective precum: **vânzări**, generare de **lead-uri** / **clienţi potenţiali**, **trafic calificat** pe site, **notorietate**, promovarea unei **aplicații / idei / produs** sau **serviciu**.

#GoogleAds #PPC #CTR #CPC #Conversii #Clicks #Impresii

Addvices

generare clienți potențiali (leads)

Generarea unor lead-uri (sau clienți potențiali) este unul dintre obiectivele din cadrul fiecărei afaceri sau chiar din cadrul unei activități necomerciale ce are ca scop comunicarea unui mesaj și generarea unui rezultat (sau acțiune) în urma mesajului transmis.

Vom putea stabili împreună care sunt modurile cele mai eficiente de a ajunge la obiectivul propus, în modul cel mai rapid cu putință, testând și adaptând în permanență.

Putem include strategii de publicitate, PPC, metode growth-hack, dar și surse neplătite, așa cum sunt rezultatele căutărilor organice sau referințe de la clienți existenți.

#LeadGeneration #GrowthHacking #DigitalMarketing

Addvices

Câteva referințe

În loc de încheiere...

Trecem în prezent printr-o serie de modificări fundamentale ale modului cum va funcționa lumea, unde provocările și oportunitățile se împletesc, de multe ori într-un mod nu tocmai armonios...

Credem că împreună cu echipa potrivită se pot găsi soluții creative de adaptare și de a genera în același timp rezultate concrete.

Cu o expertiză acumulată în peste 12 ani de activitate, atât pe dezvoltarea efectivă a proiectelor web, cât și pe strategii de marketing online / vânzări, credem că avem premisele prin care să identificăm împreună variante de soluții concrete, aplicabile companiei Dvs.

Addvices

Facem echipă. Împreună.

www.addvices.ro & www.markmedianet.ro
office@addvices.ro
+40 764 788 888 / +40 310 050 086
Str. W.A. Mozart nr. 25A, etaj 2, sector 2, București
Addvices Media Development srl

Markmedia Network
web development agency

markmedianet.ro
parte a
Addvices Media

Addvices